「2022 財務行銷人員養成訓練班」甄撰簡章

一、 訓練目的:

- 1. 提供學生自我提升與職場探索的機會
- 2. 培養具備全方位能力的行銷人員
- 3. 輔導考取財務金融證照(保險業務員、投資型商品保險業務員、 外幣收付非投資型保險商品等)
- 二、 主辦單位:南臺科大國際企業系、中國人壽金英通訊處
- 三、 訓練時間: 2022/10/15(六)~2022/12/24(六), 每週週六,共計8 週, 每天 6 小時
- 四、 上課地點:中國人壽金英通訊處,西門路三段 159 號 5 樓
- 五、 開班人數: **15** 人, 若報名人數不足將不開班

六、 課程內容:

時間	主題
0900~1200	開幕式、相見歡
1330~1630	行銷人員養成課程(1)
0900~1200	行銷人員養成課程(2)
1330~1630	行銷人員養成課程(3)
0900~1200	行銷人員養成課程(4)
1330~1630	行銷人員養成課程(5)
0900~1200	行銷人員養成課程(6)
1330~1630	行銷人員養成課程(7)
0900~1200	行銷人員養成課程(8)
1330~1630	行銷人員養成課程(9)
0900~1200	行銷人員養成課程(10)
1330~1630	行銷人員養成課程(11)
0900~1200	保險證照輔導
1330~1630	保險證照輔導
0900~1200	保險證照輔導
1330~1630	結業式
	0900~1200 1330~1630 0900~1200 1330~1630 0900~1200 1330~1630 0900~1200 1330~1630 0900~1200 1330~1630 0900~1200 1330~1630 0900~1200 1330~1630 0900~1200 1330~1630

說明:

1. 10/29 為南臺期中考週,12/10 為南臺校慶週,無排定課程

2. 行銷人員養成課程包含投資理財觀念、貨幣的時間價值、星座學、適性分析、表達藝術、生命靈數、密室脫逃、潛能開發、 行銷技巧、生活美學、金融市場、保險商品等課程。課程主 題、時間與講師由中國人壽金英通訊處進行激請與確認。

七、 學員資格: 具有以下特質的學生均可報名

- 1. 想豐富學習經驗以提升自我
- 2. 想探索財務金融職場機會
- 3. 各大專校院三四年級學生
- 4. 不限科系與專長

八、 報名與錄取方式

- 1. 報名時間至 10 月 1 日(六)止,採網路報名方式 (https://forms.gle/4Ha2P26oAkUZb22L6)
- 2. 需繳交在校成績單
- 3. 根據在校各項表現,綜合評量後擇優錄取。

力、 學員福利

- 1. 全部訓練經費由計畫支應,學員不須負擔任何費用
- 2. 每週提供中餐
- 3. 中國人壽金英通訊處為學員辦理 200 萬平安險
- 4. 考照費用由中國人壽金英通訊處支付
- 5. <u>出席率達 80%且考取 2 張證照後,金英通訊處發給助學金</u> \$2,000
- 6. 班級設有班代以及學藝股長 2 位,班代負責學員簽到、講師簽收鐘點費收據、以及整體班級事務,學藝股長負責紀錄上課內容。計畫主持人於研習結束後提供獎助學金。
- 7. 中國人壽金英通訊處將提供有實習意願的學生學期實習機會(不支薪,實習學分認定依各校各系辦法辦理)
- 十、 對本訓練計畫有疑問的同學,可詢問南臺科技大學國際企業系林 靖中教授, Email: cclin745@stust.edu.tw,校內電話: (06)2533131 分機 5128。